

顧客開拓につながる！ 商品・サービスの魅力的な伝え方



自社商品・サービスの強みをお客様視点で整理し、それを効果的に相手に伝える方法を学ぶことで、明日からの営業力向上にお役に立つ内容をお伝えします。

<コンテンツ>

1. お客様視点での強みの整理・発掘の仕方
2. お客様を惹きつける商品・サービスの魅力的な魅せ方
3. 商品・サービスの効果的な伝え方

開催要領

- 日時：平成27年5月20日（水）午後2時00分～4時00分
- 会場：東京商工会議所 板橋支部 会議室（板橋区板橋3-9-7 板橋センタービル8階）

【交通機関】都営三田線『板橋区役所前』駅下車A1出口 徒歩1分
（お車での来所はご遠慮ください）

- 講師：株式会社ブレークスルー 代表取締役 馬場 美州 氏

<略歴> NECにて流通・サービス業向けの法人営業に従事し、国内最大の企業内診断士コミュニティーNECグループ診断士会を設立、代表を務める。独立後も創業イベントで1,000人規模のセミナーを大成功に導き、その後中小企業向けの経営者養成講座や経営者向けの講師養成講座を企画・運営。

- 定員：45名（一社4名様まで、定員になり次第締切。満員の場合のみ連絡します。）
- 受講料：無料 ※受講券は発行いたしませんので、当日直接会場にお越しください。

申込方法

下記の参加申込書に必要事項をご記入のうえ、FAX又は郵送にてお申込みください。

【お問合せ・お申込み先】東京商工会議所 板橋支部 担当：西村
〒173-0004 板橋区板橋3-9-7 板橋センタービル8階
（TEL 03-3964-1711、FAX 03-3964-3434）

----- <ファクシミリの場合は、切り取らずにご送信ください> -----

FAX：03-3964-3434までご送信ください。

『顧客開拓につながる！商品・サービスの魅力的な伝え方』 (5/20) 参加申込書

企業名	住所 〒		
(業種)	(従業員数)	名	
電話番号	FAX番号		
参加者名	所属・役職		

※ご記入いただいた情報は当該セミナーに関する連絡・記録のために使用いたします。また、東京商工会議所からの各種情報提供のために使用場合があります。