

きた若手経営者ゼミナール きわみ〈極〉

主催：東京商工会議所北支部

協力：ビジネスサポートデスク東京北

きた若手経営者ゼミナールとは

北区内の若手経営者を対象に、経営の基礎を学ぶ短期集中講座です。ビジネスサポートデスク東京北で活躍中のコーディネーター&専門家による指導のもと、経営知識のレベルアップを図りながら、互いのモチベーションを高め合うことを目指します。「教科書的」な知識ではなく「実践的」な知識の提供をテーマに実施し、毎回ご好評をいただいています。

「ステップアップ編も受けてみたい!」という声をもとに作った新企画

受講後アンケートの「より踏み込んだ内容のセミナーも受けてみたい」というご要望を受けて企画したのが、今回の「きた若手経営者ゼミナール〈極〉」です。今回は、基礎編のゼミナールよりも、ワークやディスカッション等、受講者の方に手を動かしていただく時間を設ける予定です。全6回・各2時間の少人数制のゼミで、知識を「身にしみこませる」よう、じっくり学んでいきます。

ゼミナールのトータルコーディネーター 酒井勇貴先生からのメッセージ

売上アップはどうすれば達成できるのか?この問いに対して、もし「一生懸命やるしかない!」「もっと頑張るしかない!」「とにかく集客するしかない!」という回答しか浮かばなかったら“要注意”です。売上アップは、根性論・精神論ではなく正しい知識と実行手順を手に入れるだけで実現できる再現可能な“科学”の世界なのです。この“極”コースで、売上アップの“具体的な方法論”を私たちと一緒に学んでいきましょう。

日程	タイトル	主な項目・キーワード
11月1日 @807会議室	365日で売上を1.5倍を可能にする 永久不変の実践術 講師：中小企業診断士 酒井勇貴氏	<ul style="list-style-type: none"> “売上UP=集客強化”と短絡的に考えるのは愚の骨頂 売上1.5倍さえ“小さな改善の積み重ね”に他ならない 最短で明日から売上UPを手に入れる実証済みチェックリスト
11月8日 @801会議室	1,800日連続更新を続けてわかった ブログ集客の極意 講師：中小企業診断士 渋屋隆一氏	<ul style="list-style-type: none"> ホームページを“作っただけ”では何も起こらない “ブログ=日記”という感覚ではチャンスは掴めない 誰に向けて何をどう書けば支持される記事に仕上がるのか?
11月15日 @807会議室	反応せずにはいられない チラシ・DM作成の原理原則 講師：中小企業診断士 酒井勇貴氏	<ul style="list-style-type: none"> “いいチラシ=いいデザイン”と考えると確実に失敗する 人は「・・・」と「・・・」がなければ絶対に行動しない 売れるチラシ・DMづくりに欠かせないヒアリングテクニックとは?
11月22日 @807会議室	客単価UP・リピートUPを実現する セールステクニック 講師：中小企業診断士 栗原啓悟氏	<ul style="list-style-type: none"> スモールビジネスにとって「安くしてたくさん売る」是最悪の手段 伸びている会社は“値上げ”と“増客”を達成している 強いセールスに必要な質問テクニック・提案テクニックとは?
11月29日 @807会議室	経営を完全なる科学にするための データ分析・活用テクニック 講師：中小企業診断士 岡安裕一氏	<ul style="list-style-type: none"> 経営を科学にしている会社はどんな数字を見て何を読み取っているのか? データを活かして売上UP・利益UPを達成するには? 強い経営者・管理職が駆使する目標必達のための売上を“作り込む技術”とは?
12月6日 @807会議室	業績向上を加速させる 新商品・サービスの創り方 講師：中小企業診断士 栗原啓悟氏	<ul style="list-style-type: none"> なぜ、多くの新商品・サービスは大失敗してしまうのか? 凡人でも斬新なアイデアを生み出す“右脳フル活用”の思考法とは? 売り出す前から話題を生み出すプロモーションの極意とは?

■期 間：平成29年11月1日・8日・15日・22日・29日、12月6日（毎週水曜日、6日間）

■時 間：午後7時～午後9時

■場 所：北とぴあ 会議室（北区王子1-11-1）

■受講料：<会 員> 10,000円 <非会員> 50,000円

■定 員：12名【抽選制】※8月7日までに下記によりお申込みください。定員を超える場合には、抽選を実施致します。

■対 象：北区内の中小企業経営者、経営幹部、個人事業主

※以前のゼミナール受講は必須ではありませんが、その内容を基礎として開催します点を予めご了承ください。

※自社の経営に活かす知識を習得する講座です。経営コンサルタント等、ご同業の方の情報収集には向かない内容となります。

■申込期限：8月7日（月）まで【期限までに定員を超えた場合には、抽選を実施いたします】

お 申 込 方 法

※ウェブサイトでの申込みができない場合、お電話でお問合せ下さい

●東京商工会議所ホームページ右上、「イベント検索」よりお申込み下さい

【イベント番号】No. 79530

キーワード・イベント番号を入力

サイト内検索

イベント検索

イベント番号を入力して、イベント検索をクリックしてください

【ウェブサイト】<http://www.tokyo-cci.or.jp/kita/>

●問合せ先：東京商工会議所北支部 村松（Tel 03-3913-3000）

※お申込み時にご提供いただいた情報及び受講履歴は本事業のほか東京商工会議所が主催する各種事業のご案内（DM及びFAX）のために利用させていただきます。