

創業テーマ別セミナー

創業時から知っておきたい金融機関との付き合い方 ～経営者として最低限必要な銀行対応実務の知識～

金融実務経験豊富な講師から、金融機関との関係構築の仕方や、良い距離感で付き合いしていくための姿勢・心構えを解説いたします。

**参加
無料**

資金調達時にとどまらず、経営者には金融機関と円滑な関係を構築していくことが求められます。本セミナーでは、将来的に金融機関との取引を検討している方や金融機関対応経験の浅い方を対象に、金融実務経験豊富な講師から、金融機関について経営者として知っておくべき知識を解説し、創業後に上手な付き合い方をしていくための姿勢や心構えについてレクチャーします。

創業予定～創業3年程度の方向け

※コンサルタントの方のご参加はご遠慮ください

定員：50名(先着順)

こんな方に
オススメです

- ▶ 今後、金融機関から資金調達をお考えの方
- ▶ 金融機関側から見た融資審査・姿勢について学びたい方

講座の概要

1月31日[水] 14:00-16:00

東京商工会議所 会議室D

(千代田区丸の内2-5-1丸の内二丁目5階)

- ▽昨今の銀行の融資姿勢と状況
- ▽金融機関は企業をどう見るか(銀行側の視点)
- ▽融資審査のポイント、数字の見せ方と説明のコツ
- ▽経営者として最低限必要な銀行対応実務の知識
- ▽公的融資制度の活用

講師

**株式会社エスエムイーパートナーズ
代表取締役 川原 寿氏 (中小企業診断士)**

1973年、千葉県松戸市生まれ。経済産業大臣登録 中小企業診断士。

大学卒業後、地域金融機関である全東栄信用組合に入社。中小企業の資金繰り健全化・資金調達支援を数多く経験する。

その後、㈱グラックス・アンド・アソシエイツ(金融コンサルティング会社)に入社。大手外資系サービスや㈱産業再生機構に常駐し、多くの事業再生案件に係わる。

2007年、金融実務経験を活かし、㈱エスエムイーパートナーズを設立。顧問先中小企業経営者のパートナーとして資金繰り安定化・経営安定化を支援している。

また、東京商工会議所や千葉県よろず支援拠点等の専門家として経営支援を行うとともに、地域金融機関職員の顧客対応力向上支援も行っている。



申込方法

下記申込書にご記入の上、FAXでお申込みいただくか、東京商工会議所ホームページのイベントカレンダーよりお申込ください。受講券は発行いたしません。本状をご持参くださいますようお願いいたします。

【送信先】 F A X 03-3283-7988 「創業テーマ別セミナー」(1/31) 参加申込書

氏名		会社名(屋号) ※創業後の場合	※創業後の場合のみご記入願います
役職 ※創業後の場合	※創業後の場合のみご記入願います	業種・取扱品等	※創業前の場合は予定をご記入願います
創業年月	※創業前の場合は予定をご記入願います 平成 年 月	E-mail	
TEL		FAX	
所在地	※創業前の場合はご自宅の住所をご記入願います 〒		

申込時にご記入頂いた情報は、本セミナーに関するご連絡の他、東京商工会議所からの各種情報提供や調査・分析のために使用する場合があります。