

～ゼロイチでの新規事業のリスクを避ける～

「M&A、フランチャイズを活用した事業多角経営の進め方」

新規事業の立ち上げを考えているけれども、「どうやって立ち上げようか?」と迷われていませんか?

事業の多角化を検討する際、全て自前で行う以外の選択肢として、M&A を活用したり、思い切ってフランチャイズに加盟することで新しいビジネスに挑戦することが考えられますが、その際にどういう事に気をつけて進めて行けばよいのかについては、手探りで取り組まれている事業者様がほとんどです。

M&A とフランチャイズを上手く活用することで、「ゼロイチ」の新事業立ち上げリスクを回避できます。御社の成長戦略の一つとして検討する際のポイントをご提示しますので、皆様のご参加をお待ちしています。

◆ 日 時 **2019年5月31日(金) 14:00～16:00**

◆ 会 場 目黒区民センター5階会議室 所在地：目黒区目黒2-4-36

◆ 内 容

①中小企業の経営課題と事業多角化
②隣接多角化手段としてのM&Aの活用
③リスク分散としてのフランチャイズの活用
④事業多角化による、成長戦略策定



◆ 講 師 株式会社 エムサポーティング 代表取締役 山下 哲博

中古車買取フランチャイズ本部での勤務後、中小企業診断士として独立開業。フランチャイズ本部立ち上げ、創業希望者のフランチャイズ加盟に関わる中で、本部・加盟者ともに失敗事例に関わってきたことから、トラブルにならない本部立ち上げ、失敗しないフランチャイズ創業をモットーにサポートしている。M&Aについても、事業承継の観点からの支援やフランチャイズ加盟店の外部引き継ぎ等をサポートしている。

◆ 定 員 **50名** (先着順に受け付けます。また同業のかたはご遠慮ください)

◆ 参加費 **無 料**

◆ 申込方法 下記の参加申込書に必要事項をご記入のうえ、東京商工会議所目黒支部までFAXにてお申し込みください。定員を超えた場合のみ、担当からご連絡をいたします。

本件担当：東京商工会議所目黒支部 田代 (TEL：03-3791-3351)

----- <ファクシミリの場合は、切り取らずに送信してください> -----

『M&A、フランチャイズを活用した事業多角経営の進め方』 03-3791-3573

会社名		業種	
所在地	〒		
TEL		FAX	
氏名①		部署・役職	
氏名②		部署・役職	

※ご記入いただきました情報は、当該セミナーに関する連絡・記録のために使用いたします。また、東京商工会議所からの各種情報は提供のために使用場合がございます。今後、情報は提供を希望しないときは、東京商工会議所目黒支部にご連絡 (FAX・メール) をお願いいたします。