



# 売上が伸びるチーム作りの秘訣

～価値観のギャップを強みに変える～

「若い人の考えていることがわからない」「パートさんと社員とのロイヤリティが違いすぎる」「社長の危機感が現場に伝わらない」など、多くの会社が意識のギャップに悩まれています。なぜかという、会社内には、部門・職位・雇用形態・年齢・性別などの違いによる様々な価値観が混在しているからです。売上や成果を上げるためには、そうした価値観のギャップにも目を向ける必要があります。

今回のセミナーでは、「組織開発」を実践しているプロより、価値観のギャップをチームの強みに変え、目に見える成果を出していくためのポイントを体験的に学んでいただきます。奮ってご参加ください。

○日時 平成25年12月10日(火) 14:00~16:00

○場所 廣瀬第2ビル地下1階会議室

千代田区神田錦町3-19 (1階がTully's Coffeeになっています)

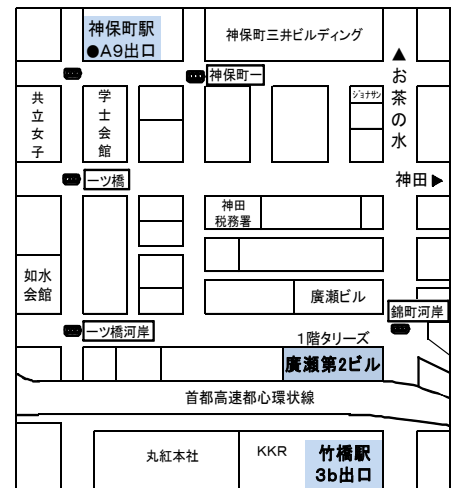
※東西線「竹橋」駅(3b出口)より徒歩2分

半蔵門線/新宿線/三田線「神保町」駅(A9出口)より徒歩5分

千代田線/丸ノ内線/半蔵門線/東西線/三田線「大手町」駅(C2出口)より徒歩5分

○講師 株式会社シー・シー・アイ コンサルタント  
／社会保険労務士 平尾貴治 氏

大手流通業にて販売部門・人事部門の管理職を歴任。内部で経営破綻を体験した後、医療法人の事務局を経て2001年より現職。2002年1月社会保険労務士の資格取得。メーカー・建設・IT・生命保険・商社・学校法人等でのコンサルティング実績があり、「気持ちに火種を入れるコンサルテーション」、「明快な理論にもとづいたわかり易い解説」に定評がある。



- 内容
1. なぜ、組織の中にギャップが生じてしまうのか
  2. 価値観を統合する会議体の実践ワーク
  3. 売上を上げるチームの作り方 (価値観のギャップを強みに変える方法) など

○定員 50名 (※先着順。定員になり次第、締め切り)

○受講料 無料

○申込方法 以下の申込書欄に必要事項をご記入の上、以下の申込先までFAXにてお申し込み下さい。  
※受講券は発行いたしませんので、当日は本申込書をご持参ください。

【お問い合わせ先】東京商工会議所千代田支部 (担当:原)

〒101-0051 千代田区神田神保町3-19 ダイナミック・アート九段下ビル2階

TEL:5275-7286、FAX:5275-7287

東京商工会議所千代田支部行き 【5275-7287】

「売上が伸びるチーム作りの秘訣」セミナー参加申込書

貴社名	TEL	—
	FAX	—
所在地	〒 —	
業種	従業員数	
参加者	氏名	所属・役職
参加者	氏名	所属・役職

※ご提供いただきました情報は本セミナーの運営資料として使用するほか、東京商工会議所からの各種情報のために使用することがございます。

※今後このようなご案内が不要の方は、お手数ですがこのままご返信ください(Fax — )