

顧客データ活用による売上UPセミナー

「顧客管理（CRM）システムを使って いつ・誰が・何をすべきかを明確に」

本セミナーはこのような方にオススメです

- 企業経営者
- 営業責任者
- 顧客・商談データの活用方法についてお悩みの方
- 月額数千円から活用できるクラウドサービスの実態を知りたい方

「貴社の現時点の顧客数は何件ですか？」
「貴社にとっての優良顧客とはどんな顧客ですか？」
この2つの質問に答えられる企業はいわゆる大企業でも多くはありません。しかし、この2つを把握していないようでは、売上や利益の目標達成を安定的に行うことは難しいのが現実です。
本セミナーでは、あらゆる企業活動の中心である【顧客データ】を活かすための顧客管理（CRM）システムの具体的な活用方法をお伝えします。
「今何件の顧客がいて、目標達成には何件の顧客が必要なのか」、「自社にとっての優良顧客はどんな顧客で、その顧客はどこにいるのか」といった回答を導き出し、【いつ・誰が・何をすべきか】を明確にして、迷いのない営業活動を実施したいとお考えの方は、ぜひご参加ください。

- 日時：平成28年11月18日（金）14：00～16：00
- 会場：北とぴあ9階 902会議室（東京都北区王子1-11-1）
（アクセス：JR京浜東北線・東京メトロ南北線「王子駅」徒歩3分）
- 講師：中小企業診断士 岡安 裕一 氏
- 定員：50名（先着順）・参加費無料



【講師略歴】

大学卒業後、18年に渡り、IT業界でシステムエンジニア・営業・マーケティング担当を経験。2014年6月に独立し、中小企業を中心に営業活動・マーケティング活動の支援を実施。2015年4月：中小企業診断士資格取得。
共著書「データ分析の基本と業務」（翔泳社）

申込方法

※ウェブでの申込みができない場合、お電話にてお問合せください。

- 東京商工会議所ホームページ右上、「イベント検索」よりお申込み下さい

【イベント番号】**72733**

キーワード・イベント番号を入力

サイト内検索

イベント検索

※ 東京商工会議所北支部ホームページの「イベント・セミナー情報」からもご確認頂けます

【ウェブサイト】<http://www.tokyo-cci.or.jp/kita/>

- 問合せ先：東京商工会議所北支部 三村（Tel 03-3913-3000）

イベント番号を入力して、
イベント検索をクリック