

～自社の強みを発掘しよう!～

# 『すき間（ニッチ）市場で一番になる方法!』

資本に限りある中小企業は、「小さい市場」で戦っていくのが基本とされています。中小企業ならではの戦略のもとで大企業や競合他社が目につけないニッチ（すき間）市場で一番になることです。このセミナーでは、自社の強みをいかしながら、いかにマーケットのニーズを掴み売上をあげていく上での成功事例の紹介を交えながら展開していきます。

＜開催要項＞

- 日 時 平成29年 9月 6日(水) 午後2時～午後4時（2時間）
- 会 場 東京商工会議所板橋支部 会議室（板橋区板橋3-9-7板橋センタービル8階）  
都営三田線「板橋区役所前」下車A1出口（お車での来所はご遠慮ください）
- 講 師 経営コンサルタント 高田 稔 氏（一番化戦略研究所株式会社 代表取締役）

（講師略歴）立命館大学経済学部卒業後、アメリカンエクスプレスに入社。加盟店営業に従事。日本国内及びマイクロネシア地域の営業及びマネジメントを行い、社長賞を受賞。退職後、英国 University of HullにてMBA マーケティング（経営学修士）を取得。現在、一番化戦略コンサルタントとして研修や講義、講演、コンサルティング業務を行なう。著書として「20代で身につけたい営業の基本」、「小さなことでいいから、まずは一番になりなさい」、「中小企業の売上思考を身につける一番化戦略」がある。

- 定 員 50名（先着順、定員オーバーしたときはご連絡します。）
- 受講料 無 料
- 内容（予定）

1. あなたの会社の「強み」を見つける方法
2. 「強み」を「利益」に変える。一番化メソッドとは
3. あなたの独壇場になる「入れ食い市場」の見つけ方とは
4. あなたがシェアNo.1をとるべき「ある領域」とは



☆お申込み方法

- ①参加申込書に必要事項をご記入のうえ、下記申込先までFAXにてお申込みください。
- ②定員超の場合のみ、電話にてご連絡します。連絡がない場合受付済ですので、直接会場にお越しください。

☆お申込先・お問い合わせ先

東京商工会議所板橋支部（担当：島村）Tel.3964-1711 板橋区板橋3-9-7板橋センタービル8階

=====（切り取らずにFAXしてください）=====

**【FAX：3964-3434】** 東京商工会議所板橋支部行き 平成29年9月6日参加申込書

会社名			住所 〒	-
TEL：			FAX：	
参加者	氏名：	部署/役職名：		
参加者	氏名：	部署/役職名：		

ご記入いただきました情報は、セミナー及び各種情報提供のためのみ利用致します。今後、情報提供を希望しないときは、板橋支部宛にご連絡をお願い致します。