

売上・集客に
スグ使える!

販促に使える“売れる！集まる！儲かる！” 「レスポンス広告づくり」徹底解剖

- ダイレクトマーケティングのノウハウを使った「販売・集客」に直結する効果的なレスポンス広告づくりのセミナーです。販促チラシやDM、メルマガ・Webで使える極意を一挙公開。
- たった「4つのステップ」を押さえるだけで「売れる！集まる！儲かる！」広告を簡単に作るできるようになります。
- 「来店集客」「新製品拡販」「イベント・フェア集客」など、見るだけでわかる実戦「図解事例」で徹底解剖いたします。販売・営業・販促・制作ご担当者様、ぜひご参加ください。

カリキュラム

- お客様を自社・自店に呼び込む広告づくり「4つのルール」
- 図解比較事例 新規顧客獲得チラシ【B to C】
- 図解比較事例 ダイレクト販売ハガキDM【B to B】
- 図解比較事例 既存客集客用封書DM【B to C】
- 図解 メルマガ・ネットで使える「隠されたDMノウハウ」
- 4つのステップで簡単につくれるレスポンス広告づくり

講師プロフィール

有限会社アドバリュー 代表取締役

平野 義典氏

広告制作会社、外資系広告代理店、印刷会社を経て新聞・雑誌・折込みチラシなど40年に渡り多数のレスポンス広告を手がける。



2005年(有)アドバリュー設立。「売れる、集まる、儲かる」レスポンス広告をコンセプトに企画・制作、コンサルティングを中心に活動。2011年に著書「レスポンス広告のツボ」を執筆。2012年には「お客様を店に呼び込む広告づくり」を産業能率大学出版部より出版。

■公益財団法人さいたま市産業創造財団 登録専門家
※サイト検索:「レスポンス広告のツボ」

日時

平成30年 11月19日(月) 14:00~16:00 (13:30 受付開始)

受講料

無料

定員

定員 40名様

会場

東京都豊島区西池袋 2-37-4 としま産業振興プラザ 6階 第3会議室

※お申し込みは「先着順」となります。定員をオーバーした場合のみお電話でご連絡を申し上げます。受講券の発送はいたしませんので、ご連絡がない場合には受付が完了しております。当日は本チラシ(受講申込書)をご持参の上直接会場へご来場ください。

豊島支部 TEL 5951-1100 FAX 3988-1440

〒113 豊島区西池袋2-37-4 としま産業振興プラザ



- 池袋駅南口 徒歩約7分
- 地下通路正面エスカレーター
- ※「池袋消防署」隣
- ※としま産業振興プラザ(IKE・Biz)

【ご質問・お問合せ】 東京商工会議所 豊島支部 担当: 栗山
東京都豊島区西池袋 2-37-4 としま産業振興プラザ (IKE・Biz) 4階 TEL: 03-5951-1100 FAX: 03-3988-1440

お申込方法: 下記FAX番号で送信してください。!! FAX 誤送信にご注意ください!!

定員
40
名様

平成30年
11/19(月)

FAX: 03-3988-1440

24時間受付

FAX 送信方向

受講料 無料 お申し込みはお早めに! **無料受講申込書**

会社名			業種	
連絡先	TEL () - ()	FAX () - ()		
	E-Mail @			
所在地	〒 □□□□ - □□□□		都道府県	
参加者名前	フリガナ	役職		
	フリガナ	部門		
	フリガナ	役職		
		部門		

▲ FAX: 03-3988-1440 受付時間

※ご記入いただきました情報は、当該セミナーに関するご連絡・記録のために使用いたします。また、東京商工会議所 豊島支部からの各種情報提供のために使用する場合がございます。予めご了承くださいませようお願い申し上げます。